



## **Säljare vattenautomation / industriautomation – Mitsubishi Electric**

**Du ansvarar för systemförsäljning av Mitsubishi Electrics kvalitetsprodukter inom division Factory Automation såsom styrsystem, frekvensomriktare, servostyrning, robotar, CNC, HMI och SCADA. Dina kunder finns inom Kommunala Reningsverk (vatten / avlopp), Tillverkande Industri (slutkunder), Maskinbyggare (OEM) och System Integratörer. Har du erfarenhet av systemförsäljning då vill vi gärna träffa dig?**

### **Dina arbetsuppgifter:**

- Din huvudsakliga uppgift är att driva försäljningsprocessen av komplexa systemprodukter från första kontakt med kund till påskrivet avtal. Dina kunder finns i distriktet Småland-Västergötland-Östergötland. Du utgår från Jönköping med omnejd.
- I din konsultativa roll som säljare får du användning av din kompetens inom vattenautomation och industriautomation. Med din kommersiella framtoning skapar du ett mervärde hos kunderna vilket generar merförsäljning. Du bearbetar befintliga kunder och nya kunder genom att söka upp dem själv eller kontakter som kommer in via leads.
- Du har ett budget- och resultatansvar.
- Du ansvarar för säljprocessens alla delar: kundbokningar, införsäljning, offerter, förhandling, avtal, prognoser och uppföljning. Kunskaper om LOU är meriterande.
- På reningsverk träffar du VA- och processchefer. Inom industrin träffar du nyckelpersoner på ledningsnivå såväl som tekniker, konstruktörer, projektledare och inköpare.
- Med hjälp av Mitsubishi's supportingenjörer och tekniska produktspecialister ser du till driva affärer till avslut och nå säljmålen.

- Hålla i kundträffar och seminarier samt medverka på mässor ingår i rollen.
- Du rapporterar till Division Manager inom affärsområdet Factory Automation.

### **Din bakgrund/egenskaper:**

- Har du erfarenhet av systemförsäljning inom vattenautomation och industriautomation är du högtintressant för oss.
- Din tekniska kompetens inom automation är mycket betydelsefull och med din entreprenöranda, affärsmässighet och sociala förmåga presenterar du optimala lösningar för kunden.
- Med ditt förtroendeingivande sätt har du lätt för att skapa nya och utveckla befintliga kundrelationer.
- Resultatinriktad, kundfokuserad, strukturerad och självständig är egenskaper vi uppskattar hos dig som person. Du är en lagspelare.
- Du behärskar det engelska språket och du har en god datavana. Vi arbetar i SAP och i CRM system C4C

### **Vi erbjuder:**

- Mitsubishi Electric är ett marknadsledande företag inom egentillverkade automationsprodukter där du får representera ett varumärke som kännetecknas av innovation, hög kvalitet och spetskompetens inom sitt område. På Mitsubishi är "laget starkare än jaget" och därför arbetar vi mot gemensam gruppbonus. Vi hoppas att du vill vara med och utveckla företaget och ta marknadsandelar tillsammans med oss.
- Vi erbjuder marknadsmässiga lönevillkor. Tjänstebil ingår i tjänsten.

I denna rekrytering samarbetar vi med Marie Eriksson på RekryteringsMäklaren. Har du några frågor är du välkommen att ringa Marie på 070-471 12 94. Din ansökan och CV mailar du till [marie@rekryteringsmaklaren.se](mailto:marie@rekryteringsmaklaren.se) alt ansök via knappen nedan. Välkommen att söka! Urval sker löpande.

### **Om företaget:**

Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Vår organisation har idag 12 filialer i Europa.

Namnet Mitsubishi står för innovativa produkter med hög kvalitet, såväl inom anläggningsautomation som inom andra områden. Programmerbara styrenheter (PLC), CNC-styrenheter, drivenhetslösningar, industrirobotar och maskinsystem för elektronisk bearbetning från Mitsubishi Electric anses allmänt vara ledande inom sina respektive områden och har skapat framgångsrika affärer över hela Europa i mer än 40 år.

Division Factory Automation EMEA har sitt europeiska högkvarter i Ratingen i närheten av Düsseldorf i Tyskland. Det är en del av Mitsubishi Electric Europe B.V. som har varit verksamma i Tyskland sedan 1978 och är ett dotterbolag som ägs helt av Mitsubishi Electric Corporation, Japan. Factory Automations roll i EMEA är att hantera försäljningar, service och support över sitt nätverk med lokala filialer och distributörer inom EMEA-regionen.

Sökord: säljare, försäljningsingenjör, Account Manager, Area Sales Manager, distriktsäljare, regionchef, automationsingenjör, applikationsingenjör, konsult, projektledare, industri, automation, vattenautomation, vatten, VA, avlopp, industriautomation, systemintegrator, styrsystem, frekvensomriktare, servostyrning, drivsystem, robotar, CNC, HMI, SCADA, mjukstartare, startapparater, operatörspanel, PLC