



Teknisk Säljare kyla / värme

Vi är ett framgångsrikt och marknadsledande företag som värdesätter att "laget är starkare än jaget". Vi mår om ett gott "klimat" på arbetsplatsen. Vill du vara med och bidra med din positiva "energi" i vår utveckling?

Din primära uppgift som Teknisk Säljare / Säljsupport är att stötta våra kunder som är kylinstallatörer och VVS-konsulter. Du ger förslag på produkter och tekniska systemlösningar på kyl- och värmepumpssystem för komfort, process och IT-kyllning. Vill du vara med på vår tillväxtresa?

Dina arbetsuppgifter:

- Du har en tät kontakt med VVS-konsulter och med kyl- och värmepumpsinstallatörer med fokus på Mellansverige som du både besöker och ansvarar för som säljsupport. Räkna med ett par övernattningar/månad.
- En del av tiden är du inne på kontoret för att svara på tekniska förfrågningar. Du ger förslag på olika typer av klimat- och kylaggregat, värmepumpar samt tekniska systemlösningar. Du supportar kunderna hela vägen från att du lämnar underlag till ett anbud och fram till att installation sker.
- Våra produkter finns i kommersiella fastigheter, sjukhus, tillverkningsindustrin, datahallar mm. Till din hjälp finns beräkningsprogram att arbeta i och färdig dokumentation att lämna över till kund.
- Du har kontakt med våra fabriker som du kan rådgöra med om tekniska lösningar. Korrespondensen sker på engelska.

Din bakgrund/personlighet:

- Har du arbetat som säljare, VVS-konsult, projektör eller projektledare i minst 3 år inom kyla, värme eller HVAC är du mycket intressant för oss.
- Du kan hantera många olika ärenden samtidigt och ha fokus på att hålla deadlines.
- För att bli framgångsrik som Säljare / säljsupport behöver du vara kund- och serviceinriktad, affärsintresserad och se till att erbjuda kunden den optimala tekniska lösningen.
- Initiativrik, lösningsorienterad, strukturerad, noggrann och självständig är andra egenskaper som vi uppskattar hos dig som person.
- Du kommer att arbeta i MS Officepaketet och i beräkningsprogram från våra fabriker varför god datavana krävs.
- Det förekommer internationella kontakter. Goda kunskaper i engelska och svenska är ett krav.

Ort

- Placering är på vårt kontor i Stockholm, Sollentuna.

Vi erbjuder:

- Mitsubishi Electric är ett marknadsledande företag inom egentillverkade klimatprodukter där du får representera ett varumärke som kännetecknas av innovation, hög kvalitet och oslagbar driftsekonomi. På Mitsubishi är "laget starkare än jaget" och därför kan vi erbjuda en trevlig atmosfär och arbetsmiljö. Vi hoppas att du vill vara med och utveckla företaget och ta marknadsandelar tillsammans med oss.
- Vi erbjuder marknadsmässig lön, förmånsbil, tjänstepension, friskvårds- och sjukvårdsförmån. Det finns goda chanser till utvecklingsmöjligheter.

Ansökan och kontaktperson:

Har du några frågor är du välkommen att ringa Lucas Wiman på 070-944 94 39 alt maila till lucas.wiman@se.mee.com

Du mailar din CV och ansökan till lucas.wiman@se.mee.com

Välkommen att söka! Urval sker löpande.

Om företaget:

Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Organisationen har idag 11 filialer i Europa. Kontoret i Sverige marknadsför och säljer bland annat klimatprodukter inom både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electric kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och är nu i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.

För mer information om oss besök gärna vår hemsida www.mecooling.se